

## PROGRAMA DE CURSO PERSONA Y NEGOCIO JURÍDICO

Profesor(es)	Iñigo Andrés de la Maza Gazmuri
Facultad	Derecho Universidad Diego Portales, Santiago de Chile
Año	2023
Número de clases	27

Ubicación del curso en la malla académica en que fue utilizado (Malla 2023, Derecho UDP)						
CIVIL I	CIVIL II	CIVIL III	CIVIL IV	CIVIL V	CIVIL VI	CIVIL VII
Fundamentos histórico-sociales del Derecho Privado	Persona y negocio jurídico	Derechos reales y derecho inmobiliario	Derecho de las obligaciones	Derecho de daños	Contratos	Derecho de familia y sucesorio

### PLANIFICACIÓN Y LECTURAS

N.º	Materias por tratar	Lecturas ➤ Obligatoria ❖ Sugerida
<b>UNIDAD I – ¿QUÉ ESTUDIA EL DERECHO PRIVADO?</b>		
1	El derecho civil como parte del ordenamiento jurídico. • Principios inspiradores del Derecho Privado	❖ Díez-Picazo, Luis y Gullón, Antonio (2016). <i>Sistema de Derecho civil</i> . Madrid: Tecnos, pp. 35-49.
<b>UNIDAD II - ESTRUCTURA JURÍDICA DE LAS RELACIONES CONTRACTUALES</b>		
2	I. Cuestiones generales. A. Los hechos y hechos jurídicos; B. El negocio jurídico; C. El contrato.	➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 7-18. ❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 495-511.
3	II. Clasificaciones del negocio jurídico A. Clasificaciones legales: 1. Unilaterales y bilaterales; 2. Gratuitos y onerosos; 3. Conmutativos y aleatorios; 4. Principales y accesorios; 5. Consensuales, reales y solmenes. B. Clasificaciones doctrinales: 1. Nominados e innominados; 2. Ejecución instantánea y duradera; 3. Libremente discutido; 4. Preparatorios y definitivos.	➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 18-43. ➤ CS, Rol N° 3647-2012. ➤ CS, Rol N° 9173-2017. ❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 514-523.
4	III. Estructura del negocio jurídico. A. Elementos del negocio: 1. Elementos de la esencia; 2. Cosas de la naturaleza; 3. Cosas accidentales. B. Requisitos del negocio: 1. Requisitos de existencia; 2. Requisitos de validez.	➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 43-61. ➤ CS, Rol N° 70584-2016. ➤ CS, Rol N° 20396-2015. ➤ CS, Rol N° 115252-2022. ❖ Corral, Hernán (2020). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 511-514. ❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 527-531.

5	<p>IV. Formación del consentimiento. Revisión crítica de su regulación en el derecho chileno.</p> <p>A. El consentimiento; B. Oferta y aceptación; C. Lugar y momento de formación.</p>	<p>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 62-73.</p> <p>➤ CS, Rol N° 9902-2015.</p> <p>❖ De la Maza, Iñigo y Vidal, Álvaro (2018). <i>Cuestiones de Derecho de contratos</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 51-68.</p> <p>❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 527-538.</p>
6	<p>V. Vicios del consentimiento</p> <p>A. Error:</p> <p>1. El error de derecho; 2. Error de hecho: i. Error obstáculo; ii. Error substancial.</p>	<p>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 101-120.</p> <p>➤ CS, Rol N° 1908-2008.</p> <p>➤ CS, Rol N° 7797-2009.</p> <p>❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 541-553.</p> <p>❖ De la Maza, Iñigo (2011). “El error vicio del consentimiento: entre la protección y el aprovechamiento”, en AA.VV. <i>Estudios de Derecho Civil VII. Jornadas Nacionales de Derecho Civil</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 511-524.</p>
7	<p>iii. Error accidental; iv. Error en la persona. 3. La excusabilidad del error.</p>	<p>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 120-142.</p> <p>➤ CS, Rol N° 4497-1999.</p> <p>❖ De la Maza, Iñigo (2017). “La naturaleza recíproca del problema: a propósito de la excusabilidad del error”, en Marín, Juan Carlos y Schopf, Adrián (eds.). <i>Lo público y lo privado en el derecho, en homenaje al profesor Enrique Barros Bourie</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 489-520.</p>
8	<p>B. El dolo</p>	<p>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 143-164.</p> <p>❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 559-566.</p>
9	<ul style="list-style-type: none"> <li>• El dolo por omisión: la buena fe.</li> </ul>	<p>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 152-154.</p> <p>➤ CS, Rol N° 10092-2015.</p> <p>➤ CS, Rol N° 24241-2014.</p> <p>❖ De la Maza, Iñigo (2009). “Buena fe, el reverso de la moneda. A propósito del dolo por omisión y el deber precontractual de informar”. <i>Revista Chilena de Derecho Privado</i>, N° 11, pp. 43-72.</p> <p>❖ De la Maza, Iñigo (2011). “La distribución del riesgo y la buena fe. A propósito del error, el dolo y los deberes precontractuales de información”. <i>Revista de Derecho de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso</i>, N° 37 (2º semestre 2011), pp. 115-135.</p>
10	<p>C. La fuerza</p>	<p>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 166-180.</p> <p>➤ CS, Rol N° 4610-2010.</p> <p>❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 554-559.</p> <p>❖ Barros, Enrique (2017). “Fuerza económica y abuso de posición de debilidad de la contraparte en el desarrollo</p>

		jurisprudencial y doctrinario del derecho de contratos”, en AA.VV. <i>Estudios de Derecho Civil XII</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 289-310.
11	VI. Concepto de “parte” y la representación. A. Concepto de “parte”. B. Causahabientes C. La representación. D. Efecto relativo de los contratos	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 645-657</li> <li>➤ CS, Rol N° 41929-2017.</li> <li>➤ CS, Rol N° 259-2017.</li> </ul>
12	VII. El objeto. A. Existencia de un objeto.	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 219-236.</li> </ul>
13	B. La ilicitud del objeto, parte I.	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 236-264.</li> <li>❖ Elorriaga, Fabián (2009). “Las dos hipótesis de objeto ilícito contenidas en el artículo 1465 del <i>Código Civil</i>”. <i>Revista Chilena de Derecho Privado</i>, N° 12, pp. 135-166.</li> </ul>
14	-Continuación ilicitud del objeto-	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 570-595.</li> <li>➤ CS, Rol N° 25063-2018.</li> <li>➤ CS, Rol N° 17230-2013.</li> <li>❖ Peña, Carlos (2014). “Memorandum de derecho”, pp. 1-7.</li> </ul>
15	VIII. La causa A. Causa; B. Causa ilícita.	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 268-290.</li> <li>❖ Alcalde, Enrique (2021). <i>Teoría general del contrato. Doctrina y jurisprudencia</i>, Tomo I. Santiago: Thomson Reuters, pp. 259-300.</li> </ul>
16	IX. Las formalidades A. Solemnidades; B. Formalidades habilitantes; C. Formalidades a vía de prueba; D. Formalidades de publicidad.	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 209-217.</li> </ul>
<b>UNIDAD III - LA VALIDEZ Y EFICACIA DEL NEGOCIO JURÍDICO</b>		
17	I. Ineficacia jurídica A. Concepto ambiguo; B. Inexistencia; C. Inoponibilidad.	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 415-418.</li> <li>➤ CS, Rol N° 7759-2010</li> <li>❖ San Martín (2015). “La teoría de la inexistencia y su falta de cabida en el Código Civil chileno”. <i>Revista Chilena de Derecho</i>, vol. 42 N° 3, pp. 745-784.</li> <li>❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 659-679.</li> </ul>
18	II. La nulidad. A. Nulidad absoluta	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 330-368.</li> <li>➤ CS, Rol N° 35730-2017</li> <li>❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i>. Santiago: Thomson Reuters, pp. 680-695.</li> </ul>
19	B. Nulidad relativa	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 369-389.</li> <li>➤ CS, Rol N° 1625-2009</li> <li>➤ CS, Rol N° 9245-2017.</li> </ul>

		❖ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 695-707.
20	III. Efectos de la nulidad judicialmente declarada A. Entre las partes 1. obligaciones pendientes de cumplimiento 2. obligaciones cumplidas: a. prestaciones mutuas b. excepciones	➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 390-407. ➤ CS, Rol N° 41222-2016.
21	B. Respecto de terceros	➤ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 707-724.
22	IV. Diferencias entre la voluntad interna y la declarada A. Reserva mental; B. Simulación.	➤ Peñailillo, Daniel (1992). "Cuestiones teórico-prácticas de la simulación". <i>Revista de Derecho Universidad de Concepción</i> , N° 191, año LX, pp. 7-28. ➤ CS, Rol N° 2284-2015. ➤ CS, Rol N° 2968-2016. ❖ Díez, Raúl (2014). <i>La simulación de contrato en el Código Civil chileno</i> (3ª edición actualizada). Santiago: Editorial Metropolitana, pp. 69-79; 177-206.
23	V. La lesión enorme.	➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (3ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 180-193.
<b>UNIDAD IV - SUJETOS DE DERECHO</b>		
24	I. La capacidad contractual. A. Capacidad de goce; B. Capacidad de ejercicio: a. Incapacidad absoluta; b. Incapacidad relativa; c. Incapacidades especiales.	➤ Domínguez, Ramón (2020). <i>Teoría general del negocio jurídico</i> (2ª edición). Santiago: Prolibros, pp. 194-208. ➤ García Rubio, María Paz (2022). "La capacidad para contratar de las personas con discapacidad", en Morales Moreno, Antonio (dir.). <i>Estudios de Derechos de Contratos</i> . Madrid: BOE, pp. 333-357.
25	II. Persona y sujetos de derecho. A. Persona natural 1. Derechos de la personalidad.	➤ Corral, Hernán, <i>Curso de derecho civil. Parte general</i> , Thomson Reuters, Santiago, 2018, pp. 237-270.
26	2. Inicio de la persona humana. 3. Fin de la personalidad	➤ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 271-281; 294-302. ➤ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 303-349.
27	IV. Persona jurídica. A. Concepto. B. Clasificación. C. Responsabilidad.	➤ Corral, Hernán (2018). <i>Curso de Derecho Civil. Parte general</i> . Santiago: Thomson Reuters, pp. 413-462.